

もう、スライドに頼らない!

新企画

お客さまの心をつかむ! プレゼンテーションセミナー

—— プレゼンテーションの本質を学び、ビジネスを効果的に進める! ——

日時：2015年9月8日(火) 10:00am～5:00pm / 会場：オランダヒルズ森タワー24階(裏面ご参照)

講師：セルフファクト株式会社 代表取締役 ^{いわき てつや} 岩城 徹也 氏

● **セミナーのねらい** (対象) **プレゼンテーションの基本を学びたい皆さま、
部署に関わらず社内外で発表・提案の機会がある皆さま**

「プレゼンテーション」を行う際に、“伝えるべきテーマ”を明確に持ち、資料も時間をかけて作成したにも関わらず、その内容が相手に上手く伝わっていないとしたら…これほど勿体ないことはありません。

近年、様々なPCツール等が増えたことで、スライド資料の作り込みばかりに気をとられ、本来の「プレゼンテーション」の場で大切にすべき、「コミュニケーション」が疎かになってしまっているのではないのでしょうか。

このセミナーでは、そのような伝わらない悩みを解消! 講師の「プレゼンテーションもコミュニケーションである」という考えに基づき、まずは“コミュニケーションの考え方”を学び、“効果的に相手に伝える手法”を理解・体得して頂きます。プレゼンテーションの本質を学ぶことで、スライドに頼らなくとも相手に伝えるプレゼンテーションの技術と、ビジネスを効果的に進められる力が身につきます。

● カリキュラム

● 録音・録画をご遠慮願います。

1. プレゼンテーションとは

- 1) ウォーミングアップ **実習**
- 2) プレゼンテーションの意義
- 3) プレゼンテーションの目的
- 4) 「話す」と「伝える」の違い
(スピーチや講演とプレゼンとの違いは何か)
- 5) プレゼンテーションで大切なこととは **グループワーク**

2. 聴衆との関係作り

- 1) ラポールの築き方
- 2) 聴衆との信頼関係の作り方
(聴衆の心のつかみ方)
- 3) 人間的側面
(聴衆が聞きたいと思う人になる)
- 4) 五感を意識する **個人ワーク**

3. 伝わる! 構成の考え方

- 1) フレームワークの考え方
- 2) 聴衆の心を離さない構成の作り
- 3) オンリー1とミラクル3

4. 伝わる! プレゼンテーションの技法

- 1) 伝わる話し方 **実習**
(声の出し方、根拠のある話し方、喫茶店方式、沈黙、断定等)
- 2) ボディコントロール **実習**
(内から外、表情、姿勢、視線)
- 3) 失敗しない質疑応答への対応
- 4) 緊張への対処方法 **実習**
～とっておきの技と考え方

5. プレゼンテーション実践

- 1) プレゼンテーション準備作成
- 2) グループ内での3分間プレゼンテーション **発表**
- 3) 代表者による3分間プレゼンテーション **発表**
- 4) フィードバックによる気づき

※「実習」や「グループワーク」を随時行い、プレゼンテーションの発表・フィードバックを重点的に実施するセミナーとなっております。

※プログラムの詳細は変更となる場合がございますので、ご了承ください。



いわき づや
講師 セルファクト株式会社 代表取締役 岩城 徹也 氏

大学卒業後、世界最大の国際輸送企業であるDHL Japanに17年半、TNT Expressに4年半勤務。通算300人、1,500回以上の営業同行経験により、「成功する営業の心理」を会得する。

後年、営業管理職兼トレーニングマネージャーとして、営業部隊を率いながらも、自ら講師を担当。営業研修の企画・管理・実施・運営を行い、営業スタッフや新入社員から毎回好評を得る。2012年7月に独立。「営業心理学を使った質問技法」、「伝わるプレゼンテーション」、「目標設定」等の研修は大変好評を得ている。

【著書】「タフな商談を必ず勝ち取る『外資系の交渉術』思いどおりの結果を得る6つのメソッド」(こう書房)

● **定員 40名** お申込み先着順 (お申込みはお早めにお願いたします)
※参加者が少人数の場合等、中止または延期することもございますので、ご了承ください。

● **お申込み手続き**

- お申込み方法**
 - 下記の「受講申込書」にご記入のうえ、ファクシミリで当社宛にお送りください。折り返し「受講証」と「請求書」をお送りいたします。「受講証」が届かない場合は、右記「照会先」までお問い合わせください。
 - 当社MURCホームページ (<http://www.murc.jp>) 経由でもお申込みいただけます。
- 受講料のお支払い方法**
 - 銀行振込の場合…開催日の2営業日前(土/日/祝日を除く)までにお振込みください。振込手数料は御社でご負担ください。
 - SQUET-DC法人ゴールドカードの場合…カードご精算日にご指定の口座より引き落としとなります。
 - 三菱東京UFJ銀行「口座振替」…当社指定日にご登録された口座より引き落としとなります。
※なお、いずれも領収証は発行いたしません。
- 受講お取消し**
開催日の前日(土/日/祝日を除く)17:00までにご連絡ください。受講料を全額ご返金いたします。その後は受講料の払い戻しはいたしかねます。また、他のセミナーへのお振り替えもいたしかねますのでご了承ください。

● **受講料** (テキスト代を含む/昼食代は含みません)

*1社2名以上受講の場合は、1名につき2,160円(うち消費税160円)の割引をいたします。

SQUET特別会員	24,840円	(うち消費税 1,840円)
SQUET一般会員	28,080円	(うち消費税 2,080円)
提携先会員	30,240円	(うち消費税 2,240円)
会員以外	33,480円	(うち消費税 2,480円)

お申込・照会先

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社
〒105-8501 東京都港区虎ノ門5-11-2 オランダヒルズ森タワー
TEL (03) 6733-1059 FAX (03) 6733-1067

Eメール seminar-t@murc.jp
MURCホームページ <http://www.murc.jp>
SQUET URL <http://www.squet.jp>

会場案内

東京都港区虎ノ門 5-11-2
オランダヒルズ森タワー 24F

【順路】東京メトロ日比谷線 神谷町駅 倉方面改札 1番出口から地上に出る。桜田通りを左方向(東京タワー方面)に徒歩3分。オランダヒルズ森タワー(1階手前にレストランとセブンイレブンあり)に入館。入り口奥の高層階エレベーターで24階セミナー会場へ。

● 東京メトロ日比谷線神谷町駅からのご案内



◆上記「お申込手続き」および下記の「個人情報の取扱いについて」等を承諾のうえ申し込みます。

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社宛 FAX(03)6733-1067 MURCホームページ <http://www.murc.jp>

受講申込書		お客さまの心をつかむ! プレゼンテーションセミナー		2015年 9/8(火)	セミナー番号 408
◆該当する番号を○で囲んでください。			◆受講料 (名分) 円		
1. SQUET特別会員 3. 提携先会員		会員番号		◆支払方法 該当する番号を○で囲んでください。	
2. SQUET一般会員 4. 会員以外		[三菱東京UFJ銀行お取引店]		1. 三菱東京UFJ銀行「口座振替」	
[支社・支店]				2. SQUET-DC法人ゴールドカード	
				3. 銀行振込	
				※チェックがない場合は「銀行振込」とさせていただきます。	
会社名		住所	〒		
TEL () -	FAX () -				
氏名		所属・役職名		Eメールアドレス	
派遣責任者 ※受講証等の郵送先				セミナーのご案内をEメールでお送りします。	
セミナー受講者					
セミナー受講者					
セミナー受講者					

【個人情報の取扱いについて】

*ご記入いただきました個人情報は、当社の「個人情報保護方針」及び「個人情報の取扱いについて」(<http://www.murc.jp/corporate/privacy>)に従って適切に取り扱います。
*ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの運営や今後の企画のために利用させていただきます。また、利用目的の範囲内において、当社以外の第三者に個人情報の取り扱いを委託することがある他、セミナー講師に参加者名簿として提供することがあります。
*ご記入内容について、内容確認のご連絡をさせていただくことがあります。
*なお、この情報を元に、今後のセミナー、サービス等のご案内をさせていただきます。ご案内のための新規登録が不要の場合は、□に✓をご記入ください。
*お預かりしている個人情報の開示、削除等のお申し出、その他のお問合せにつきましては、上記の照会先までご連絡ください。
【お申込みをお断りする場合】
*反社会的勢力と判明した場合にはセミナーへのご出席をお断りいたします。*諸事情を考慮の上、セミナーへのご出席をお断りさせていただくことがあります。

□ 郵送不要 □ Eメール不要

